

Historia de partner de Akamai

Macnica capacita y protege a las empresas japonesas

Empresa tecnológica utiliza las soluciones globales de Akamai en la nube para impulsar la seguridad, la innovación y el crecimiento internacional de las empresas japonesas.



Asociación con un partner fiable



Ampliación de la cartera de seguridad



Posibilidad de expansión del cliente

Una tecnología de vanguardia

Tras introducirse en el mercado de los semiconductores, Macnica ha evolucionado hasta convertirse en un partner de soluciones tecnológicas con visión de futuro que ofrece productos y servicios de vanguardia que ayudan a las empresas líderes a prepararse para el futuro. Además de los semiconductores, ahora ofrece dispositivos electrónicos y equipos de red de primer nivel, junto con lo último en tecnología emergente. Cuando llegó el momento de expandirse proporcionando servicios de seguridad y cloud computing adaptados a las demandas de los clientes, Macnica se asoció con Akamai.

Soluciones para una creciente superficie de ataque

Como proveedor de soluciones integrales que ofrece equipos y software de red de vanguardia, Macnica proporciona a muchas empresas japonesas servicios de ciberseguridad e infraestructura de nube. "Trabajamos con empresas japonesas que se están expandiendo mundialmente, y necesitábamos un partner que pudiera satisfacer sus necesidades de cloud computing y ciberseguridad, tanto a nivel local como internacional", explica el presidente y director ejecutivo Yoshihide Hatakeyama.

MACNICA
マクニカソリューションズ株式会社

Ubicación

Yokohama, Japón
macnica.co.jp

Sector

Alta tecnología

Soluciones

- API Security
- Akamai Guardicore Segmentation
- Cloud Computing



La unión hace la fuerza

Para mejorar sus ofertas, Macnica decidió integrar [Akamai Guardicore Segmentation](#) y [Akamai API Security](#) en su cartera de soluciones. Macnica tiene planeado utilizar estas soluciones para desarrollar servicios gestionados y lanzar un negocio de cloud computing destinado a resolver los desafíos de los clientes.

"Estamos combinando la amplia cartera de Akamai con nuestro gran conocimiento y experiencia en seguridad para ofrecer soluciones de primer nivel", afirma Hatakeyama. "De esta manera reforzaremos nuestra capacidad para proporcionar seguridad e integración en la nube a la medida de los entornos de nuestros clientes".

Hatakeyama hizo hincapié en que Akamai cuenta con recursos únicos para satisfacer las necesidades de los clientes de Macnica. "Akamai es el único proveedor capaz de respaldar la expansión global de las empresas japonesas. Al aprovechar su amplia infraestructura y experiencia, estamos aumentando significativamente la seguridad y fiabilidad de nuestras ofertas".

Protección contra los ataques a las API

Las API son la columna vertebral de casi todos los sectores y uno de los objetivos principales de los ciberataques. Los datos de Akamai revelan un asombroso [aumento del 109 %](#) en los [ataques a las API](#) año tras año.

Hatakeyama destacó el problema: "Las API están en todas partes, pero los verdaderos riesgos que plantean a menudo se subestiman. Si no actuamos con rapidez para exponer y eliminar estas amenazas, podrían obstaculizar seriamente el futuro de Internet y de la sociedad digital".

Con Akamai API Security, Macnica está mejorando su estrategia con el fin de ofrecer soluciones más sólidas para proteger a las empresas. "Ofrecemos servicios de supervisión e integración de la seguridad adaptados a las necesidades de nuestros clientes para garantizar que puedan aprovechar al máximo herramientas como Akamai API Security".



Solo Akamai cuenta con una tecnología tan fiable implementada de forma global. Con ella, podemos respaldar a las empresas japonesas a medida que amplían su presencia por todo el mundo.

– Yoshihide Hatakeyama
Presidente y director ejecutivo,
Macnica



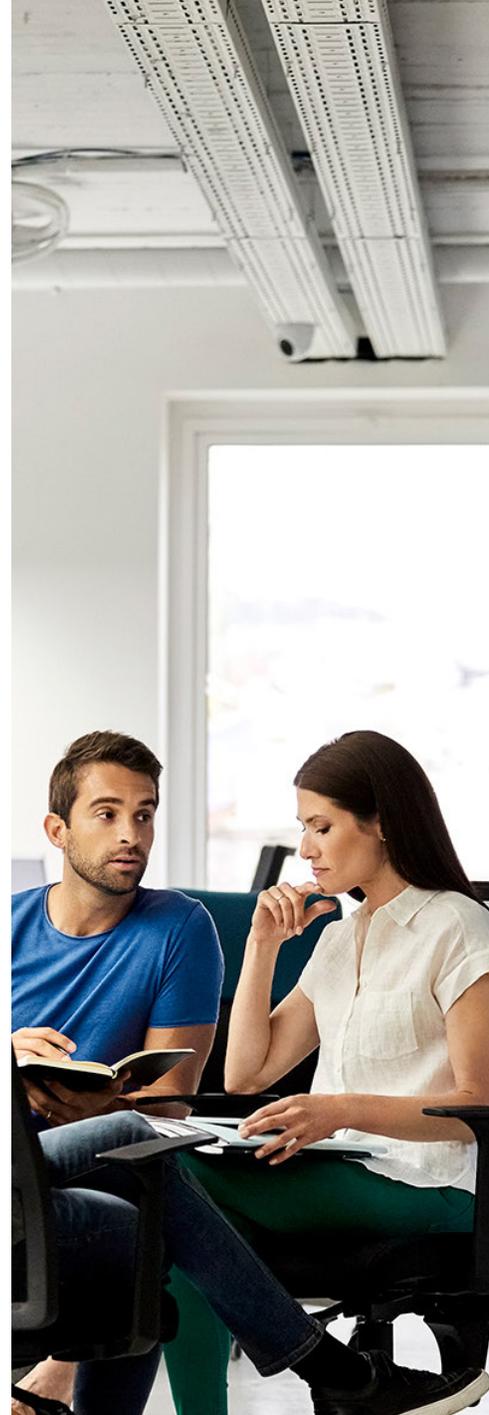
Reducción de la superficie de ataque con microsegmentación

Cuando se trata de la segmentación de la red y las aplicaciones, los métodos tradicionales se basan en controles de red que son difíciles de gestionar y, a menudo, demasiado amplios. Aquí es donde entra en juego la microsegmentación, que representa un punto de inflexión que desvincula la seguridad de la infraestructura subyacente, facilitando así la ampliación de la protección y la visibilidad a aquellas áreas donde más se necesitan. Akamai Guardicore Segmentation añade un nivel de precisión fundamental en el mundo actual centrado en la nube, en el que los contenedores y otras implementaciones modernas dejan obsoleta la seguridad perimetral tradicional.

"Las soluciones XDR son excelentes, pero la detección y la respuesta por sí solas no pueden bloquear todas las amenazas", explicó Hatakeyama. "La microsegmentación destaca en eficacia al acotar y definir zonas seguras para garantizar la protección del entorno desde el principio".

Mejora de las experiencias

Macnica aprovecha la infraestructura en la nube optimizada, fiable y global de Akamai, y sus soluciones en la nube seguras para ayudar a las empresas japonesas a ampliar su presencia en todo el mundo. A medida que integra más tecnología de la nube al Edge de Akamai, Macnica tiene previsto ampliar su oferta con soluciones innovadoras. "Nuestro objetivo es crear entornos en los que los usuarios puedan aprovechar al máximo el potencial exclusivo de Akamai Connected Cloud para mejorar sus experiencias", concluye Hatakeyama.



Macnica es una empresa de servicios y soluciones que gestiona las tecnologías más recientes de forma exhaustiva con un enfoque en los semiconductores y la ciberseguridad. Con presencia en 92 centros repartidos por 26 países y regiones de todo el mundo, aprovechamos la experiencia tecnológica y la red global desarrollada durante más de 50 años para descubrir, proponer e implementar tecnologías de vanguardia, como la IA, el IoT y la conducción autónoma.